Unser Kunde bietet

- Eine abwechslungsreiche Position mit hoher Eigenverantwortung
- Kombination aus **technischem Vertrieb, Kundenbetreuung und Projektbegleitung**
- Direkter Gestaltungsspielraum bei der Entwicklung individueller Kundenlösungen
- Zusammenarbeit mit unterschiedlichen technischen und kaufmännischen Fachbereichen
- Ein langfristiger Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und technisch anspruchsvollen Unternehmensumfeld
- Eine umfassende Einschulung und Unterstützung bei der Einarbeitung
- Attraktives und leistungsbezogenes Gehalt - Mindestentgelt auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung: EUR 3.357,44 EUR brutto lt. KV pro Monat, mit Bereitschaft zu deutlicher Überzahlung je nach Qualifikation und Ausbildung + Möglichkeit auf einen Dienstwagen

Drücke auf den Button **Jetzt bewerben** oder bewirb dich ab sofort auch ganz einfach über **WhatsApp** oder per **Mail** an wolfgang.danninger@ergatis.at

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(370)

Standort: Straßwalchen Anstellungsart(en): Vollzeit Gehaltsspektrum: 3357,44 Euro pro Monat

Ihr Aufgabenbereich

- Aktive Gewinnung von Neukunden und kontinuierlicher Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Betreuung Ihrer Kunden als kompetente Ansprechperson für technische und kaufmännische Fragestellungen
- Analyse der Kundenanforderungen und Entwicklung individueller, technisch umsetzbarer Lösungen gemeinsam mit den internen Fachbereichen
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Begleitung von Kundenprojekten von der Anfrage über die technische Umsetzung bis zur Fertigstellung
- Enge Zusammenarbeit mit Konstruktion, Arbeitsvorbereitung, Produktion und weiteren internen Schnittstellen
- Aufbau und Pflege eines professionellen Kunden- und Partnernetzwerks
- Teilnahme an Fachmessen, Kundenveranstaltungen und Branchenevents
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbstrends sowie Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Laufende Pflege der Vertriebsaktivitäten und Verkaufschancen im CRM-System
- Erstellung von Forecasts und regelmäßiges Reporting an die Vertriebsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung, vorzugsweise im Bereich KFZ-Technik, Karosseriebautechnik, Maschinenbautechnik oder Fahrzeugbautechnik wie zB Lehrabschluss mit Meisterausbildung oder Fachschule oder HTL oder vergleichbare Qualifikation

- Alternativ kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägtem technischem Verständnis und entsprechender Berufserfahrung im Bereich Fahrzeugbautechnik
- Erste Erfahrung im technischen Vertrieb, Außendienst oder in einer vergleichbaren kundenorientierten Funktion von Vorteil
- Erfahrung im B2B-Umfeld von Vorteil
- Freude an der Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und die Fähigkeit, Kundenanforderungen in praktikable Lösungen zu übersetzen
- Sicheres und professionelles Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken
- Eigenständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Gute MS-Office-Kenntnisse; Erfahrung mit CRM-Systemen von Vorteil
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs
- Führerschein Klasse B
- Tagesarbeitszeit nach Vereinbarung

Tarifvertrag: Arbeitskräfteüberlasser **Entgeltgruppe:** BG E

Impressum