Imagetext / Arbeitgebervorstellung

- Wertschätzende Unternehmenskultur mit Fokus auf Zusammenarbeit und Teamgeist
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Modern ausgestattete und ansprechend gestaltete Büroräumlichkeiten
- Nutzung eines firmeninternen Fitnessbereichs
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Teamevents
- Vielfältige Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Gute Rahmenbedingungen für langfristige Zusammenarbeit
- Geregelte Arbeitszeiten: Montag bis Donnerstag von 07:45 bis 16:30 Uhr, Freitag von 07:30 bis 12:30 Uhr
- Attraktives und leistungsbezogenes Gehalt (KV-Minimum auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung: EUR 2.986,00 EUR brutto pro Monat)

Drücke auf den Button **Jetzt bewerben** oder bewirb dich ab sofort auch ganz einfach über **WhatsApp** oder per **Mail** an wolfgang.danninger@ergatis.at

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) Photovoltaik

(311)

Standort: Anthering Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 38,5 Stunden pro Woche
Gehaltsspektrum: 2986 Euro pro Monat

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) Photovoltaik

Als Personaldienstleister unterstützen wir ein ein österreichisches Handelsunternehmen. Das Unternehmen bedient vorwiegend Kunden aus Bau, Handwerk und Industrie. Zur Verstärkung des Teams suchen wir motivierte Mitarbeiter:innen, die ihr handwerkliches Können in abwechslungsreiche Projekte einbringen möchten.

Ihr Aufgabenbereich

- Betreuung und Bearbeitung von Kundenanfragen sowie technischen Projekten im Bereich Photovoltaik
- Ausarbeitung, Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten
- Selbstständige Abwicklung von Kundenaufträgen von der Erfassung bis zur termingerechten Auslieferung
- Erstellung und Pflege technischer Zeichnungen, CNC-Fertigungsdaten und projektbezogener Dokumentationen
- Technische und kaufmännische Unterstützung des Außendienstes
- Ansprechpartner für Kunden bei produkt- und projektbezogenen Fragestellungen
- Koordination und Abstimmung mit internen Fachabteilungen zur Sicherstellung eines reibungslosen Projektablaufs
- Pflege bestehender Kundenkontakte sowie Mitwirkung am Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Sicherstellung einer serviceorientierten Kundenbetreuung während des gesamten Auftragsprozesses
- Unterstützung bei der Umsetzung individueller Kundenanforderungen und Projektlösungen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung (zB HTL, Fachschule, Lehre/ Meisterprüfung oder vergleichbare Qualifikation) im Bereich Bautechnik, Metalltechnik, Maschinenbau oder einer verwandten Fachrichtung ODER erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (zB HAS/ HAK oder vergleichbare Qualifikation) mit Berufserfahrung im technischen Bereich
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit MS Office; Erfahrung mit ERP- und/oder CRM-Systemen von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit service- und kundenorientierter Arbeitsweise
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Vorgehensweise
- Teamfähigkeit sowie Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden und internen Ansprechpartnern
- Technisches Interesse und Bereitschaft, sich in neue Produkte und Systeme einzuarbeiten

Abteilung(en): Gewerbliche Fachkräfte, Kaufmännische Fachkräfte, Technik & Ingenieurswesen

Tarifvertrag: Kollektivvertrag Handelsangestellte

Impressum